

KUMPPANUUS GOLFKENTILLE



HAKO KUMPPANUUS GOLFKENTILLE

Kumppanuussopimuksen tarkoituksena on kehittää golfkentän konekalustoa ja sopia yhteistyöstä. Molemminpuolinen sitoutuminen tarkoittaa pitkäjänteistä ja suunnitelmallista tehokkuutta, taloudellisuutta ja turvaa muuttuvissa olosuhteissa. Kumppanuussopimukset pyritään solmimaan viideksi vuodeksi kerrallaan.

Kumppanuuden myötä suoraan Euroissa mitattavien etujen lisäksi hankintaprosessit selkeytyvät ja yksinkertaistuvat. Lisäksi kenttä saa käyttöönsä Hakon monipuoliset teknisen tuen palvelut.

Kumppanuuskenttä sitoutuu käyttämään kaikissa konehankinnoissaan Hakon konevalikoimaa aina silloin kun valikoimasta löytyy ominaisuuksiltaan asiakkaan tarpeita vastaava konemalli.

**Toimitamme alamme parhaat
koneet ja palvelut, tavoitteenamme
asiakkaan toiminnan tehostaminen.**



Yhteistyössä:



TUOTEMERKKIMME



TORO

Maaailman isoin golf- ja viheraluekoneiden valmistaja. Yli sata vuotta kokemusta golfkentänhoidosta. Alansa suunnannäyttäjä ja markkinajohtaja Suomessa ja maailmalla. Jatkuva tuotekehitys tarkoittaa käyttäjille aina parhaita mahdollisia ratkaisuja.

Made in USA. Count on it.



VENTRAC

Monitoimitraktori, jonka kymmenet työlaitteet mahdollistavat monipuolisen työskentelyn ympäri vuoden.

Versatility that works.



FOLEY

Johtava teroituskoneiden valmistaja. Omavaraisuus terähuollossa lisää varmuutta ja laatua kentänhoitoon.

Precision at Play.



HAKO

Hakon omista tuotteista löytyvät oikeat painepesurit koneiden puhtaanapitoon sekä koneet kiinteistöjen sisä- ja ulkoalueiden hoitoon.

Clean ahead.

KONEINVESTOINNIT



Yhteistyössä laaditulla investointisuunnitelmalla vältetään yllätykset, turvataan kaluston käytettävyys ja ylläpidetään kaluston arvo. Hakon ammattitaitoinen myynti auttaa löytämään juuri asiakkaan tarpeisiin ja resursseihin tarkoituksenmukaiset ratkaisut. Useamman vuoden hankinnat voidaan yhdistää yhdeksi kaupaksi, jolloin hinnat lukitaan ja vältetään mahdolliset tulevat hinnankorotukset. Käytettävissä on monipuoliset rahoitus- ja vuokratkaisut sekä nykyisen konekaluston ulkoistaminen.

Kumppanuussopimus tarkoittaa uusissa koneissa 10 %:n alennusta hinnastohinnasta.

Haluamme olla laadukkailla tuotteilla ja palveluilla pitkäaikainen ja lisäarvoa asiakkaillemme tuottava kumppani.

VARAOSAT



Kumppanuuskenttä sitoutuu käyttämään Hakon valikoimassa olevissa koneissa vain alkuperäisiä varaosia ja tarvikkeita. Alkuperäisosilla varmistetaan koneiden toimivuus ja kestävyys, korkealaatuinen kentän hoitotaso sekä jälleenmyyntiarvon säilyminen.

Annamme kumppanuuskentille varaosien ja tarvikkeiden hinnasta 5 %-yksikön lisäalennuksen.
Alennus ei koske erilaisia kampanjoita.

Hako-Hakkilan oma varaosavarastomme sisältää noin 18.000 nimikettä. Yleisimmät varaosat ja tarvikkeet löytyvät suoraan omasta hyllystä ja toimitus myös Hako Ruotsin Pohjoismaiden keskusvarastosta on perillä asiakkaalla 48 tunnin kuluessa tilauksesta. Huomioimme erikseen kumppanuuskenttien kone-mallit ja turvaamme nopean varaosien saatavuuden.

JATKETTU TAKUU



Normaalin kahden vuoden tehdastakuun sijasta tarjoamme kumppanuuskentille jatkettua takuuta. **Myönnämme kumppanuussopimuksen aikana hankituille koneille jatkettua 3. vuoden takuuta ilman eri veloitusta.**

Jatkettu takuu antaa kumppanuuskentälle konkreettista lisäturvaa.

TEKNINEN TUKI

Teknisen tuen palveluissa kumppanuuskentät ovat etusijalla. Erikseen voidaan sopia käyntimääristä, mutta joka tapauksessa tekninen tuki on yhteydessä useamman kerran kauden aikana. Lukuunottamatta teknisen tuen varsinaisia huolto- ja korjaustöitä ovat käynnit kumppanuuskentille veloituksettomia. Teknisen tuen palveluilla haluamme varmistaa koneiden käytettävyyden, kaikkien ominaisuuksien hyödyntämisen, ennakoidun huollon ja mahdollisten ongelmatilanteiden nopean ratkaisun. Teknisen tuen ammattitaito ja näkemys ovat myös tärkeässä roolissa kun suunnitellaan yhteistyössä kentän konehankintoja ja kaluston peruskorjauksia. Myös kastelujärjestelmien teknisen tuen palveluissa kumppanuuskentät ovat etusijalla.



HUOLLON VASTEAIKA, VARAKONEET

Mahdollisissa koneiden ongelmatilanteissa huolto tai tekninen tuki on asiakkaan luona viimeistään yhteydenottoa seuraavan kolmen arkipäivän aikana. Mikäli konetta ei saada kuntoon kohtuullisessa ajassa tai varaosaa joudutaan odottamaan, pyrkii myyjä tarjoamaan asiakkaan käyttöön varakoneena vastaavan esittelykoneen tai käytetyn koneen. Varakoneiden saatavuudessa kumppanuuskentät ovat aina etusijalla.

Kumppanuuskentille pyritään myös toimittamaan tarvittaessa lisäkapasiteettia esim. isoihin kilpailuihin tai muihin erityistilanteisiin.



NÄKYVYYS, MUU YHTEISTYÖ



Asiakas tuo julki omassa viestinnässään syntyntä kumppanuutta Hakon kanssa ja tunnustautuu "Toro-kentäksi". Hakolla on myös oikeus tuoda julki syntyntä yhteistyötä eri yhteyksissä.

Järjestämme vuosittain asiakasmatkan tai muun vastaavan tapahtuman kumppanuuskentille. Lisäksi kohdistamme varaosa- ja tarvikkekampanjoita kumppanuuskentille ja pyrimme löytämään muitakin lisäarvoa tuottavia toimintoja ja etuja. Hakon järjestämät asiakastapahtumat, kone-esittelypäivät yms. toteutetaan ainoastaan kumppanuuskentillä.



Vuoden 2025 alussa solmittuja kumppanuussopimuksia on seuraavien golfkenttien kanssa:

Archipelagia Golf	Kurk Golf	Saare Golf
Aurinko Golf	Kytäjä Golf	Sea Golf Rönns
Espoo Golf	Lahden Golf	Suur-Helsingin Golf
Estonia Golf & CC	Master Golf	Tahko Golf
Golf Pirkkala	Messilä Golf	Tapiola Golf
Helsingin Golfklubi	Nokia River Golf	Tuusulan Golfklubi
Hirvihaaran Golf	Nordcenter Golf	Uudenkaupungin Golf
Hyvigolf	Oulun Golf	Virpiniemi Golf
Imatran Golf	Pickala Golf	Virvik Golf
Kankaisten Golf	Peuramaa Golf	Vuosaari Golf
Karelia Golf	Pärnu Bay Golf Links	Wiurila Golf
Keri Golf	Rauma Golf	Yyteri Golf
Kotkan Golf	Ruuhikoskigolf	



Asiakastyytyväisyys
Yhteistyö
Luottamus

KONEITA PUHTAAMMAN JA VIIHTYISÄMMÄN YMPÄRISTÖN PUOLESTA



Hako-Hakkila

2017 syksyllä valmistunut toimitalo

Myynti-, näyttely- ja koulutustilat

1 000 m² varasto

1 000 m² korjaamo

Hako Finland Oy lyhyesti:

Perustettu 1997, Liikevaihto n. 14 miljoonaa €, Henkilökunta 36

Osa Pohjoismaista konsernia, joka puolestaan osa Saksalaista kansainvälistä Hako Groupia

Hako Group on yksi maailman johtavista siivous- ja kiinteistöhoitokoneiden valmistajista

Hako Groupin omistaa Possehl Group

Clean

Hako ammattisiivouskoneet

Markkinajohtaja yhdistelmä-
ja lakaisukoneissa

Grounds

Hako kiinteistöhoitokoneet

Markkinajohtaja imulakaisu-
koneet <2m³

Service

Monimerkkihuolto

Oma Cleanhuolto Uudellamaalla,
Tampereella ja Turussa

Maan kattava Clean ja Grounds
huoltoliikeverkosto

Golf

Toro, Ventrac, Foley ja Hako – kaikki
golfkentän koneet samasta paikasta
Markkinajohtaja Suomen ja Viron
golfkentillä
Viimeisen 10 vuoden aikana olemme
toimittaneet uuden golfkoneen 100:lle
golfkentälle

Golf myyntitiimi:

Sales Manager Jesse Kaan

Business Unit Director Petri Aaltonen



Hako Finland Oy
Vanha Porvoontie 256 C
01380 Vantaa

puh. 09 87 007 33
hako@hako.fi
www.hako.fi



Golf myynnin yhteystiedot:
Sales Manager Jesse Kaan
040 514 0286

Business Unit Director Petri Aaltonen
040 587 4045

Sales Manager / Irrigation Toni Nummelin
040 673 6014